



le lieu de vos rêves



des lieux de vie

Votre chez-vous, notre mission.

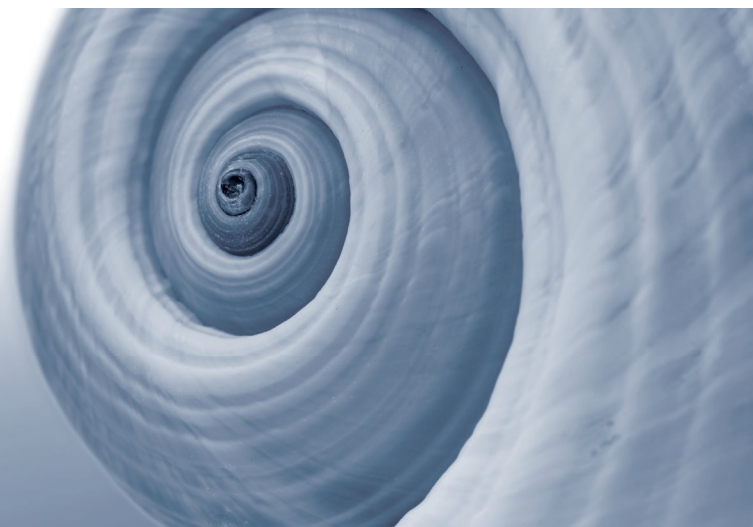
Le bien immobilier – Pour nous, un véritable engagement. Pour vous, un foyer où il fait bon vivre. Et nous voulons que vous vous sentiez chez nous comme à la maison !

Le souhait d’avoir son propre chez-soi peut s’expliquer par des motivations diverses. Pour certaines personnes, il s’agit d’investir judicieusement et durablement ; pour d’autres, de trouver le lieu central qui accueillera leur vie de famille.

Le lien de confiance – C’est la base de notre modèle commercial, aussi bien pour une vente que pour un achat.

La réussite – Celle que nous obtenons ensemble.

Bienvenue chez VAL Group .



établir la confiance

Nous réunissons acheteurs et vendeurs.

VAL Group vous accompagne tout au long du processus d'achat et de vente. De manière engagée, professionnelle – et personnelle. Notre objectif : réunir acheteurs et vendeurs. Une mission aussi passionnante qu'exigeante. Posséder sa propre maison demande des efforts importants et un engagement financier conséquent. C'est pourquoi il est primordial de choisir son partenaire **avec soin et discernement.**

VAL Group dispose d'un vaste réseau de contacts lui permettant de toujours connaître la situation de l'offre et de la demande. Grâce à leur connaissance du marché et à leur expertise étendue, nos collaborateurs traitent les mandats d'achat et de vente avec sérieux, de manière ciblée, et les mènent à bien dans des délais raisonnables.



en bonnes mains

Moderne, digital, innovant et toujours professionnel.
Mais surtout : sans frais !

Personnel et régional. Les collaborateurs de VAL Group connaissent tous très bien le marché régional. Bien que nous mettions l'accent sur les innovations technologiques et la joignabilité digitale, le contact personnel avec vous et avec vos acheteurs et vendeurs est au cœur de notre métier.

Moderne et innovant. Nous misons sur la digitalisation et l'innovation. Nous accordons une grande importance à la présentation professionnelle de vos biens sur toutes les plates-formes appropriées. VAL Group informe ses clients en temps réel sur ses activités, les différentes opportunités qui se présentent et les retours d'acheteurs potentiels.

Gratuit. En tant que vendeur, vous ne réglez des frais pour nos services qu'une fois la vente notariée effectuée. Car VAL Group poursuit le même objectif que ses clients : le succès de la vente des biens proposés.

Par ailleurs, nos clients ne sont pas liés à notre plate-forme. Ils peuvent en retirer les biens proposés à tout moment,

et ce toujours sans frais.



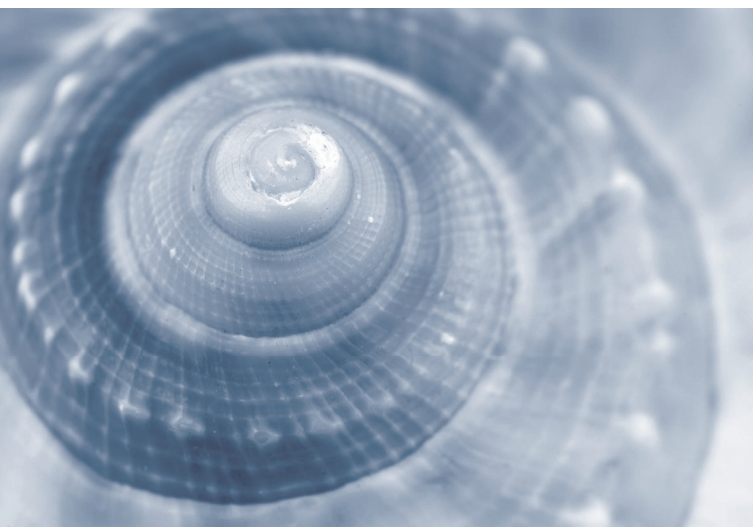
*le mieux pour
vous*

Nos différents services :

- Estimation professionnelle de votre bien immobilier
- Création de la documentation de vente, incluant des photographies professionnelles et des prises de vue aériennes par drone
- Publication sur toutes les plates-formes appropriées et diffusion dans le réseau existant
- Service de conseil tout au long du processus d'achat et de vente, avec un seul interlocuteur
- Aide pour les contrats notariés, les questions d'assurance ainsi que pour le financement de votre propriété

Peut-il être un peu moins ? VAL Group propose une offre tout à fait complète, mais ce sont nos clients qui, pour chaque vente, décident eux-mêmes quelles prestations répondent à leurs besoins individuels.

Nous nous adaptons à vous – et pas l'inverse !



et qui êtes-vous ?

VAL Group – des personnes à votre service !

Pour nous, la digitalisation n'est pas qu'un mot à la mode. Elle est devenue indispensable à la vente et à l'achat « **d'objets d'habitation** ». Les technologies modernes assurent la visibilité d'un bien et permettent de créer le premier contact entre acheteurs et vendeurs.

L'utilisation de ces nouvelles technologies satisfait également le souhait des acheteurs et des vendeurs d'obtenir aussi simplement que possible une image réaliste d'un bien. Avec rapidité et discrétion.

Mais ce n'est pas suffisant. Se servir des technologies modernes est une chose. Toutefois, sans le contact direct avec vous et vos vendeurs ou acheteurs potentiels, ces technologies ne peuvent rien ! Dans un premier temps, un entretien en personne est essentiel. Il instaure la confiance.

Nous serions ravis d'apprendre à vous connaître et de pouvoir vous présenter VALGroup ainsi que ses différents services durant un entretien en personne.

Au plaisir de vous rencontrer.



VISUDCOM / next

Bienvenue à la maison !
A votre écoute.

Contact

VAL Group SA Ruelle
du Midi 10 1950
Sion

T +41 27 924 60 84
info@valgroupp.ch
www.valgroupp.ch

VAL | Group